

EDUFINANCE MARKET KNOWLEDGE:

Financing the Affordable Private School Sector in Guatemala

The following report contains research on the Guatemalan EduFinance market and has been conducted on behalf of Opportunity EduFinance for a Financial Institution partner. The central research question was to gain insight into the size and nature of the private education market in low- and middle-income areas, to understand the challenges that affect the schools, teachers, and parents, and to point towards financial solutions that are likely to best serve these potential clients.

We interviewed three areas of Guatemala with 464 potentials schools, 79k students, 33k parents and 11k teachers.

- North west: Nebaj y Santa Cruz del Quiché
- West: La Esperanza, Mazatenango, Momostenango, Quetzaltenango, San Francisco el Alto, Sololá, Totonicapán
- South west: Mazatenango y Retalhuleu

By 2019, 1 in 4 students were studying in the private sector, most of them at the primary level.

School Improvement Loans (SIL)

Profile of schools interviewed



Q241 (US\$ 30)
avg. monthly school fee

Extra initiatives to generate income

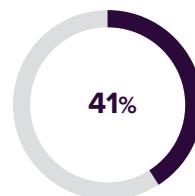


58% of schools rent out their premises



46% of schools sell uniforms and books upto Q4k (US\$ 533)

Previous borrowing behaviour



41% of schools have borrowed before for 3–5 years



November – February
borrowing window
(during school holiday)

Estimated market size*



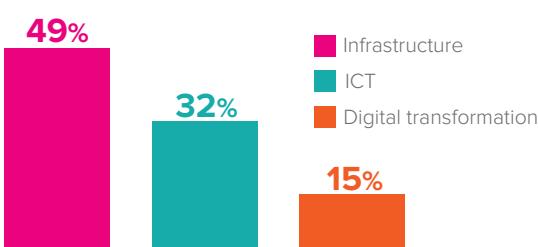
The estimated potential market for School Improvement Loans is:

Q33.2mn
(US\$ 4mn)

Demand for School Improvement Loans



Use of School Improvement Loans

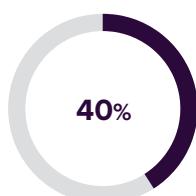


School Fee Loans (SFL)

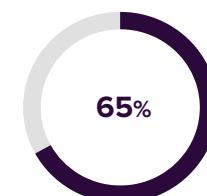
Profile of parents interviewed



Previous borrowing behaviour



40% had challenges in paying school fees



65% have a loan with an FL.
3% use it to pay school fees.

Demand for School Fee Loans



Interest in receiving a loan at the start of the school year



November – January
Borrowing window



Estimated market size*



The estimated potential market for School Fee Loans is:

Q163.2mn (US\$ 21mn)

* Estimated market size is only for the region related to the cities interviewed

EDUFINANCE MARKET KNOWLEDGE:

Financing the Affordable Private School Sector in Guatemala

Teacher Loans

Demand for Teacher Loans

28% of parents are teachers.



Uses of Teacher Loan



Laptops



Specialization courses



Children's education

Estimated market size*



The estimated potential market for **Teacher Loans** is:

Q78.8mn (US\$ 10mn)

EduSave

Interest in EduSave



Ability to save (monthly)



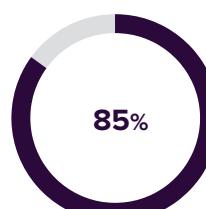
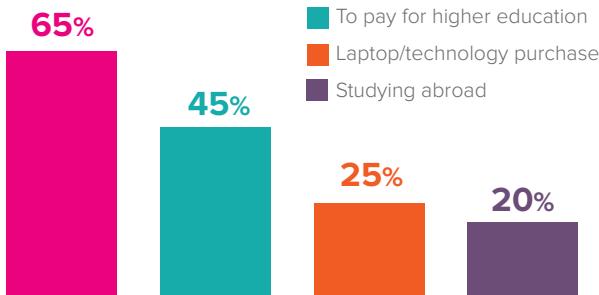
Estimated market size*



The estimated potential market for **EduSave** is:

**Q196.5mn
(US\$ 26mn)**

Use of EduSave



85% of parents are interested in financial literacy courses

Impact of COVID-19

- Estimated drop-out rate due to COVID-19 is 7%, impacting more than 50% of interviewed schools.
- School most affected are pre-primary as parents, not considering it a need, stopped paying school fees.
- One in five schools has taken advantage of a funding programme, whether private or state-run due to decreased income. Financing needs: working capital; payment teacher salaries; COVID-19 related school adaptation.
- Parents' challenges for paying school fees: unemployment, mistrust in the digital education, lack of access to internet or a laptop.
- Non-state schools were more agile, adapting and implementing digital classrooms through zoom, WhatsApp, and Google meet. Teachers used personal resources to keep the academic year alive despite the lower salary received.

* Estimated market size is only for the region related to the cities interviewed

EDUFINANCE: Investigación de Mercado Guatemala Resumen

El siguiente informe contiene los resultados de la investigación sobre el mercado de EduFinance en Guatemala realizado por Opportunity EduFinance para una institución financiera socia. La cuestión central de la investigación fue obtener una visión del tamaño, la naturaleza del mercado de la educación privada en zonas de bajos recursos. Comprender los desafíos que afectan a las escuelas, los maestros y los padres y provisionar soluciones financieras indicadas para estos clientes potenciales.

Entrevistamos tres áreas de Guatemala con 464 escuelas potenciales, 79k estudiantes, 33k padres y 11k maestros.

- el noreste: Nebaj y Santa Cruz del Quiché
- el oeste: La Esperanza, Mazatenango, Momostenango, Quetzaltenango, San Francisco el Alto, Sololá, Totonicapán
- el suroeste: Mazatenango y Retalhuleu

En 2019, 1 de cada 4 estudiantes estudiaba en el sector privado, la mayoría de ellos en el nivel primario.

Préstamos para mejoras escolares

Perfil de la escuela



Iniciativas extra para generar ingresos



El 58% está alquilando su instalaciones escolares 46% generan ingresos adicionales por los uniformes y los libros hasta Q4k (US\$ 533) mensuales

Comportamiento de préstamo previo



41% ha tenido préstamos por 3-5 años Ventana de financiamiento de noviembre a febrero durante las vacaciones escolares

Tamaño estimado del mercado*



El mercado potencial estimado de **préstamos para mejoras escolares** es:

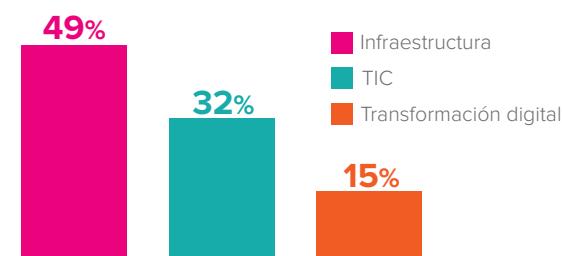
Q33.2mn
(US\$ 4mn)

Demanda prestamos para mejora escolar



Interesado

Uso de los préstamos



Préstamos para cuotas escolares

Perfil de los padres

El 40% tuvo dificultades para pagar las cuotas escolares.



Comportamiento de préstamo previo



El 65% tiene actualmente un préstamo con una IF. El 3% lo utiliza para pagar las cuotas escolares

Demanda de préstamos



El 40% estaría interesado en recibir un préstamo al comienzo del año escolar

Uso de préstamos



Monto promedio del préstamo. Período del año noviembre-enero

Matrículas y cuotas escolares, material escolar adicional, ordenador portátil

Tamaño estimado del mercado*



El mercado potencial estimado de **préstamos para cuotas escolares** es:

Q163.2mn (US\$ 21mn)

*Relacionados con las ciudades entrevistadas

EDUFINANCE:

Investigación de Mercado Guatemala Resumen

Préstamos para maestros

Demanda de préstamos para maestros



Monto promedio del préstamo (18% más que los padres)

Uso de los préstamos



Computadoras portátiles



Cursos de especialización



La educación de sus hijos

Tamaño estimado del mercado*



El mercado potencial estimado para **préstamos para maestros** es:

Q78.8mn (US\$ 10mn)

EduAhorro

Interest in EduAhorro



Capacidad de ahorro



Ahorro mensual de los maestros



Ahorro mensual de los padres

Tamaño estimado del mercado*



El mercado potencial estimado para **EduAhorro** es:

**Q196.5mn
(US\$ 26mn)**

Usos de EduAhorro



85% de los padres están interesados en cursos de educación financiera

Impacto de COVID-19

- La tasa de abandono estimada debido a COVID19 es del 7%, afectando a más del 50% de las escuelas entrevistadas.
- Más afectadas son las pre-primarias ya que los padres, al no considerarlas una necesidad, dejaron de pagar las cuotas escolares.
- Una de cada cinco escuelas ha aprovechado un programa de financiación, ya sea privado o estatal, debido a la disminución de sus ingresos. Necesidades de financiación: capital de trabajo; pago de los sueldos de los maestros; adaptación de la escuela relacionada con el COVID-19.
- Dificultades de los padres para pagar las tasas escolares: desempleo, desconfianza en la educación digital, falta de acceso a Internet o a la computadora portátil.
- Las escuelas privadas de bajo recursos fueron más ágiles en la adaptación e implementación de aulas digitales se han implementado a través de zoom, WhatsApp y Google meet. Los profesores utilizaron recursos personales para mantener vivo el año académico a pesar del menor salario recibido.

*Relacionados con las ciudades entrevistadas